

90 jaar Franco-Belge in Oostende

Begin de jaren veertig kwam de „Franco-Belge“-winkel zich in de Koningin der badsteden, Oostende, vestigen als één van de zaken in een groots keten dat op het hoogtepunt zowat 50 winkels telde. Dit jaar viert de winkel, gelegen op de hoek van de Koningstraat en de Van Iseghemlaan, dan ook haar 55-jarig bestaan. Tevens wordt deze zaak nu al 30 jaar uitgebaat door de huidige zaakvoerder, Willy Alleman. In al die tijd is de „Franco-Belge“ ongetwijfeld uitgegroeid tot een begrip in Oostende.

Met de melding dat de „Franco-Belge“ een begrip is in Oostende, blijven we nog enigszins bescheiden. Want hoeveel afspraken en aanwijzingen gebeuren er niet in de genre van : „Het casino... ? Wel, op 100 meter van de Franco-Belge...“

Hector Muylaert als pionier

Gedurende het 55-jarig bestaan, kende Franco-Belge natuurlijk meerdere zaakvoerders.

De allereerste in Oostende was Hector Muylaert. Eind dit jaar viert Hector zijn 102de verjaardag in het rusthuis van Bredene. Samen met Gaston Maes en Willy Alleman brachten we een bezoekje aan deze nog kranige en jeugdige eeuweling wiens geheugen hem zeker nog niet in de steek liet. Met een glaasje jenever tussendoor, vertelt hij ons hoe het allemaal begon : „Tijdens de oorlogsjaren was de verkoop van bruine zeep, een produkt uit eigen fabriek, voor de winkelketen van primordiaal belang. Zeep was toen immers zeer gegeerd maar moeilijk te vinden. De knecht, bekend als Berten met de sigaar, reed daarom dagelijks met zijn triporteur naar Brugge ter bevoorrading. Toen al was Franco-Belge een begrip in Oostende. Na de oorlog floreerde de winkel in hoge mate. Na 24 jaar de winkel te hebben uitgebaat, ging ik met pensioen, al was dit niet om te rusten want jarenlang was ik nog actief voorzitter van de Oos-

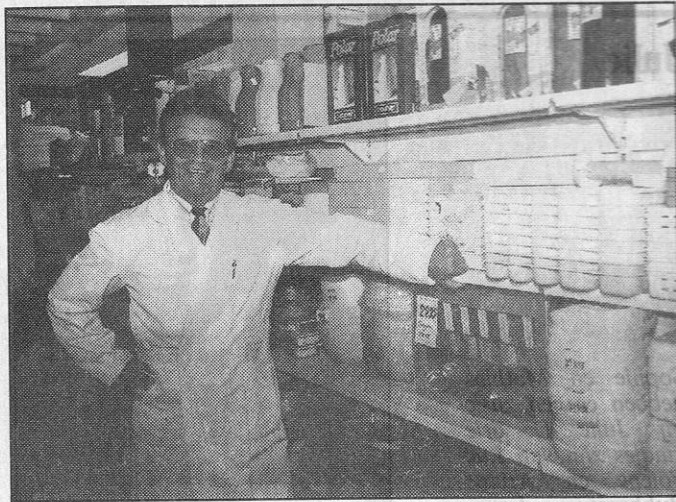
tendse bejaardenenvereniging. De reizen die ik voor hen organiseerde, zijn niet te tellen,” zo vertelde ons de herinneringen ophalende Hector. Geboren in november 1889, laat hij het nu rustig uitbollen. Alleen zijn leeftijd vergeet hij wel eens. Hector zelf is echter bijlange nog niet vergeten in Oostende

Uitbreiding noodzakelijk

Intussen kon Franco-Belge in deze vestiging de vraag niet meer aan. Daarom werd een tweede zaak opgericht op de Groentenmarkt. Een zeer bekend figuur werd aangesproken om de zaak in de kortste keren op pootjes te zetten : de heer Gaston Maes, toentertijd bekend als verdediger en kapitein van voetbalklub Cercle Brugge. Gedurende 36 jaar konden de mensen in zijn winkel terecht voor zowat alles wat in een drogisterij ook maar denkbaar is. Jammergenoeg waren de tijden bij zijn oppensioenstelling in 1982 minder gunstig, zodat de zaak niet opgevolgd werd. De winkel werd dus gesloten, maar de klanten konden wel verder terecht in de winkel in de Koningstraat. Zo steeg de verkoop ook in deze zaak, terwijl de stapelplaats er dezelfde diende te blijven.

De huidige uitbating

We gingen de huidige patron van de Franco-Belge eens thuis opzoeken in zijn gezellig fermetje in Leffinge : „Van opleiding uit ben ik eigenlijk beroepsnoodofficier, maar ik weigerde indertijd om naar Amerika te trekken. Ik solliciteerde dan maar bij Franco-Belge, waar ik me met moeite kon melden gezien ik in het gips zat. Dit voetbalongeluk is tenslotte wellicht mijn geluk geworden. Ik mocht het voorbeeld volgen van G. Maes en de voetbalploeg „Franco-Belge“ versterken. Als ex-speler van SK Roeselare en het Militair elftal kon dit alleen maar versterking brengen. In april 1961 mocht ik in de winkel beginnen. In '83 heb ik de zaak en de naam overgekocht, gezien de keten Franco-Belge toen over kop ging. Ik profiteerde ervan om 3 winkels over te nemen. Twee werden niet heropend, maar de winkel in Oostende, die ik al 23 jaar uitbaatte, heb ik verder uitgebouwd tot wat het nu is. Het is trouwens veel te klein geworden, maar verhuizen zien we eigenlijk niet goed zitten. Een winkel die al 55 jaar op dezelfde plaats gevestigd is, verplaats je immers niet zo gauw ! Wel denk ik eraan om aan



de overkant van de straat een nieuw etalageraam uit te bouwen met de verwijzing naar onze zaak. Jaarlijks verhogen we immers nog ons verkoopscijfer, dit uitsluitend dankzij onze speciale artikelen. De verkoop van Ripolin-verf verdubbelde driemaal in vijf jaar, het is immers een klasse-artikel en voor onklopbare prijzen! Echt verf voor mensen die niet graag om de 3 à 4 jaar herbeginnen. Brabantia, Leifheit, Curver en Tomado,... daar geven wij tot tien jaar garantie op. Daarnaast bezorgen we de klanten een gepaste begeleiding bij hun aankopen. Ondertussen opende ik in '88 nog een tweede zaak in Ieper die ook uitstekend draait. Dat we onze merkartikelen zo goedkoop kunnen verkopen, komt doordat ik inkoop voor 14 Franco-Belgewinkels, wat de inkoopprijs drukt.

Hopelijk mag ik zo gezond blijven als mijn gereputeerde voorganger van 102 jaar en kan ik zeker tot aan mijn 65ste achter de toonbank staan. In ieder geval komt het voor mij niet op een jaartje, want met mijn 55 voel ik me bijlange nog niet uitgeblust.



Bovendien hoop ik mijn personeel te mogen behouden, want zij doen nog meer hun best dan ik om onze leuze: „De zaak van Alleman voor alleman” waar te maken,” zo sprak uitbater Willy Alleman.

Ter gelegenheid van het dertigjarig uitbaten van de winkel, organiseert Willy Alleman geduren-

de de hele maand april een speciale actie op het volledige gamma van Ripolin, Brabantia, Tomado, Leifheit en Curver. Bij aankoop van dergelijk produkt wordt de som tweemaal ingeschreven op de klantenkaart, wat een korting van achttien procent inhoudt. Werkelijk de moeite dus!

(Johan)