

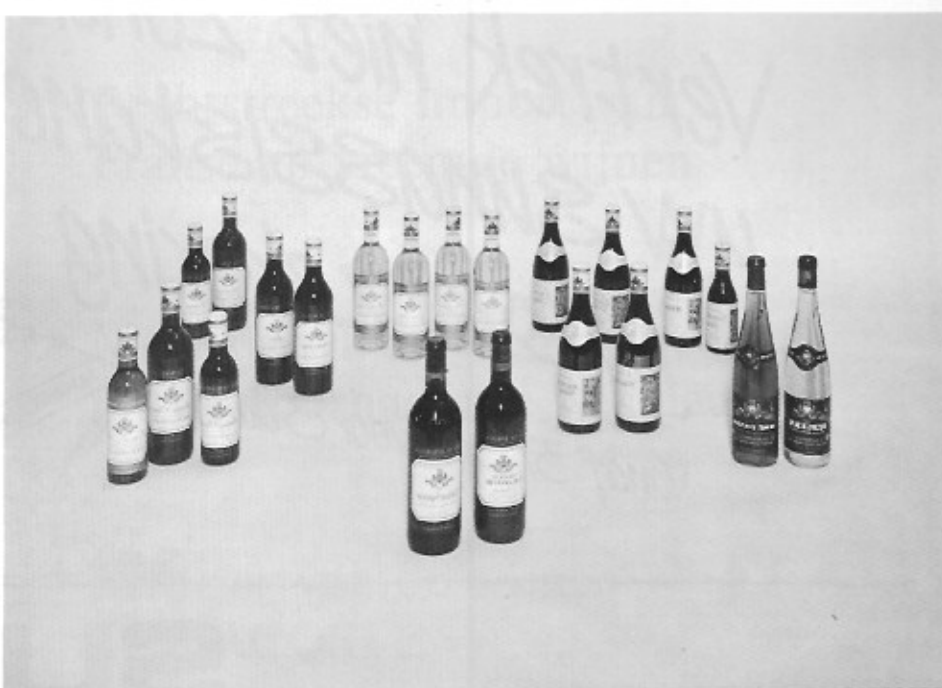
WIJNHANDEL VAN ISEGHEM TE OOSTENDE

Hoewel minder bekend bij het grote publiek zijn ze één van de grootsten in ons land op het gebied van importeren en zelf bottelen en distribueren van wijnen. Overigens niet alleen in ons land maar ook in Nederland, Luxemburg, Groot-Brittannië en zelfs Denemarken zetten ze hun produkten af. Een echt authentiek Oostendse onderneming zo'n vijftig jaar terug opgericht door Gabriël Van Isegheem. Aanvankelijk ondergebracht in een gebouw te Mariakerke, zijn ze thans gevestigd in een gebouwencomplex in de Sint Sebastiaanstraat. Daar bevinden zich de grote opslagruimtes, de burelen, het eigenlijke zenuwcentrum van de onderneming. Inmiddels is echter ook dit gebouw reeds te klein geworden voor dit steeds groeiende bedrijf. In 1986 verhuizen ze dan ook naar het industriepark.

De huidige zaakvoerder is Luc Van Isegheem, licentiaat in toegepaste en economische wetenschappen. Vooral onder zijn leiding kende het bedrijf een nieuwe vlucht. De massaverkoop werd steeds belangrijker; er worden voortdurend nieuwe markten gezocht. Maximale service gekoppeld aan een zo ruim mogelijk assortiment zijn, naast een goed contact met de klanten en de mogelijkheid om snel te leveren, de grote krachtlijnen die hij voor het bedrijf heeft uitgedacht. De resultaten lieten dan ook niet op zich wachten. Chais et entrepôts du Nord of kortweg wijnhandel van Isegheem is een onderneming in volle expansie.

Lacoste en John Pick

Toen vader Gabriël Van Isegheem zo'n 50 jaar terug met de zaak begon, heeft niemand durven vermoeden dat het zo'n vaart ging nemen. Het ging er aanvankelijk heel kleinschalig aan toe. Er werd wijn gebotteld en geleverd aan kleine winkeltjes en restaurants uit de kuststreek zelf. Vader was in de branche terecht gekomen uit pure liefde voor de wijn en interesse voor de gastronomie in het algemeen. De zaken gingen goed en uiteindelijk distibueerde vader Van Isegheem zijn wijnen en dranken over het hele Vlaamse landsgedeelte en tenslotte in geheel België. Thans, anno 1985 werken er in het bedrijf 34 mensen. Continue heeft men er een stock van om en bij de 1,5 miljoen liter wijn klaar voor distributie. Gedeeltelijk opgeslagen in de grote vaten, gedeeltelijk in flessen. In de bottelarij kunnen tot 4 500 flessen per uur gebotteld worden. De wijn wordt door het bedrijf zelf rechtstreeks aangekocht in Frankrijk, Italië of Spanje en dit in grote hoeveelheden, wat de prijzen erg concurrentieel maakt. Eens de wijn, aangevoerd in grote tanks, ter plaatse is wordt ze opgeslagen in de grote vaten



van het bedrijf. Vaten met een inhoud van 27.000 liter elk. Ook het distilleren en sedimentvrij maken van de wijn gebeurt in het bedrijf.

Naast wijnen worden er ook nog champagne, aperitief, porto, sherry en geestrijke dranken verkocht. Maar wel voor 92% wijnen. De firma Van Isegheem bezit vijf vrachtwagens waarmee de distributie gebeurt in België, Luxemburg en het grootste gedeelte van Nederland. De distributie is een heel belangrijk onderdeel geworden van de zaak. Er worden immers grote stocks aangelegd door de klanten, wat betekent dat er veelvuldiger moet geleverd worden. Ook een groter assortiment aan produkten dan vroeger.

Momenteel beschikt Van Isegheem over tweehonderd verschillende produkten.

Binnen die tweehonderd vormt Lacoste het zogenaamde leaderspakket. Met Lacoste wordt vooral publiciteit gevoerd. «Lacoste» is de naam van een echt Frans wijnhuis dat door het bedrijf Van Isegheem zo'n twintig jaar terug in Frankrijk werd aangekocht. De familie Van Isegheem bezit daar een eigen wijnbureau en een eigen wijnmakelaar. Zo iemand is als het ware tussen de druiven en de wijn werd geboren. Hij heeft het bedrijf echt vandoen omwille van de complexiteit en wisselvalligheid van de wijnculturen en de wijnhandel. Het eigenlijke «Lacoste-programma» bestaat uit tien verschillen-



de soorten voortreffelijke wijnen in verschillende prijsklassen.

Naast de vele soorten Franse wijnen afkomstig uit de bekende wijnstreken zoals Bourgogne, Bordeaux, Midi, Languedoc, Elzas of de Rhone worden ook Spaanse Rijoha en Italiaanse Valpolicelli wijnen door Van Iseghem verdeeld. En daar ligt precies het voordeel van wijnbottelaar te zijn in een niet zelf producerend land. Men kan het assortiment samenstellen met wijnen uit verschillende landen. Met het in de EEG komen van Spanje zal dit in de toekomst allicht nog grotere betekenis krijgen.

Naast «Lacoste» voor wat de wijnen betreft, wordt er ook veel publiciteit gevoerd rond John Pick. Dit is een whisky waarvan het merk eigendom is van Van Iseghem.

Nieuwe markten

Waar er aanvankelijk vooral wijn werd afgezet in de kleinhandel zijn daar vanaf de jaren zeventig ook een aantal grote winkelketens bijgekomen. Van Iseghem levert ondermeer aan een paar van de grootsten op dat gebied in ons land. En in dat verband menen we wel even te mogen aanstippen dat het toenemend verbruik van wijn in ons land in ruime mate een gevolg is van de promotie die de winkelketen Delhaize rond dat produkt heeft gevoerd in de voorbije jaren. Delhaize wist de verkoop van zeer goede wijnen enorm te stimuleren bij een cliënteel die vroeger niet traditioneel was. Spanje heeft wel niet dat imago van wijnland zoals Frankrijk maar het heeft zeer goede kwaliteitswijnen. Vaak zijn de prijzen ook zeer aantrekkelijk.

Maar of het nu om prestigieuze Franse wijnen, kwaliteitsvolle Spaanse of voortreffelijk Italiaanse wijnen gaat ze worden bij Van Iseghem allen met de grootste zorg omringd en met een maximum aan service begeleid. Van bij de aankoop tot de verkoop, hetzij aan groothandel, detailhandel of zelfs privaat.

De produktie van wijnen is dan misschien een Zuideuropese aangelegenheid, dat is de bottelarij, de verhandeling en distributie zeer zeker niet. Bij wijnhandel Van Iseghem in Oostende bewees men wat dat betreft overduidelijk dat een bedrijf gevestigd in een niet producerend land ook op dat vlak aan de top kan staan.

C.W.

- Rechtstreekse import van Franse en vreemde wijnen
- Meer dan 1 miljoen flessen uit de voornaamste wijngaarden
- Verdeler van de wijnen M. LACOSTE

Chais et entrepôts du Nord

(PVBA VAN ISEGHEM/OPSTAELE)

St. Franciscusstraat 38

8400 Oostende

Tel. (059) 70 76 54 - 70 76 55